

## Оглавление

<b>Введение</b> .....	7
<b>Знакомство</b> .....	8
<b>Чем вам поможет эта книга</b> .....	10
<b>Как отзывы и рейтинг влияют на продажи на маркетплейсах</b> .....	13
<b>Природа негативных отзывов</b> .....	23
<b>Чего хочет человек, который написал негативный отзыв</b> .....	31
<b>Как правильно реагировать на негативные отзывы</b> .....	41
<b>Какую пользу несут негативные отзывы</b> .....	53
<b>Как поставить негативные отзывы на службу своему бизнесу</b> .....	59
<b>Как правильно отвечать на негативные отзывы и выгодно решать спорные ситуации</b> ..	71
<b>Спорные ситуации: как выгодно их решать</b> .....	77
<b>Работа с неадекватными отзывами и происками конкурентов</b> .....	83
<b>Обжалование. Как правильно обращаться в службу поддержки</b> .....	84

Выкупы как способ борьбы с влиянием негативных отзывов. . . . .	88
<b>Фотоотзывы: на что обращать внимание и как с ними работать. . . . .</b>	<b>91</b>
<b>Экономика впечатлений: как отстраиваться от конкурентов с помощью отзывов. . . . .</b>	<b>97</b>
<b>Три лайфхака, которые повышают рейтинг магазина. . . . .</b>	<b>107</b>
<b>Разбор негативных отзывов из реальных кабинетов. . . . .</b>	<b>113</b>
Отзывы с одной звездой . . . . .	114
Отзывы с оценкой «две звезды». . . . .	125
Отзывы с оценкой «три звезды». . . . .	132
<b>GEO SEO. Управление репутацией в сети . . . .</b>	<b>137</b>
Где вас ищут клиенты . . . . .	138
Два главных совета по управлению репутацией. . . . .	143
Как удалить отзывы недоброжелателей в сети . . . . .	144
<b>По свежим следам: спам-отзывы мошенников. . . . .</b>	<b>147</b>
<b>Заклучение . . . . .</b>	<b>153</b>
<b>Как наше мнение и отзывы меняют жизнь вокруг нас . . . . .</b>	<b>157</b>

От желания до реальности .....	158
Детская площадка .....	159
«Контейнерная реформа» .....	161
Изменения начинаются с тебя .....	162
<b>Наши проекты .....</b>	<b>164</b>
<b>Благодарности .....</b>	<b>166</b>